

# Geluk is te koop



HOMOETSESTRAAT 26  
MAURIK  

---

FAMILIE BEEKHUIZEN





# Is dit wat je zoekt?

Rust, buitenruimte en sfeer!





# Homoetsestraat 26 Maurik

Vraagprijs € 405.000 k.k.

Droomwoning voor levensgenieters  
en/of thuiswerkers

Gelegen in een oase van rust, op een  
schitterende kavel van bijna 500 m<sup>2</sup>  
staat deze sfeervolle  
jarendertigwoning met ruime oprit,  
leuk bijgebouw, fantastische veranda  
en grote tuin op het zuiden. De  
huidige eigenaren hebben dit heerlijke  
huis met veel plezier bewoond. Er zit  
veel liefde in en dat is zowel binnen als  
buiten goed te merken!

## Kenmerken

### Plaats

Maurik

### Adres

Homoetsestraat 26

### Postcode

4021 HH

### Vraagprijs

€ 405.000

### Soort woning

eengezinswoning

### Soort bouw

2-onder-1-kapwoning

### Bouwjaar

1937

### Woonoppervlakte

83 m<sup>2</sup>

### Externe bergruimte

22 m<sup>2</sup>

### Perceeloppervlakte

488 m<sup>2</sup>

### Inhoud

319 m<sup>3</sup>

### Aantal kamers

4

### Aantal slaapkamers

3

### Aantal verdiepingen

4

### Aantal badkamers

1

### Energielabel

E

### Isolatie

dubbel glas, vloerisolatie

### Verwarming

c.v.-ketel

### Warm water

c.v.-ketel

### Kadastrale gegevens

Maurik, 1058

### Oppervlakte

488 m<sup>2</sup>

### Eigendomssituatie

Volle eigendom

### Ligging

zuid

### Tuintype

achtertuin

### Achtertuin

225 m<sup>2</sup>

### Ligging tuin

zuid





## In deze droomwoning voel je je meteen thuis

Dit huis geeft het gevoel van thuiskomen. Een huis met de originele kamer-en-suite nog intact, waarvan de achterkamer in open verbinding staat met de keuken. Hierdoor is een woonkeuken ontstaan. Op mooie dagen geniet je hier met de deuren open van dit prachtige bezit.

Een groot pluspunt is dat de bewoners de stenen berging hebben omgetoverd tot een veranda met bergzolder. Vanuit de veranda én de woning is er een heel fijn contact met de tuin. In de tuin staat een bijgebouw dat als bergruimte en werkkamer fungeert. Hier werk je in stijl: de werkkamer heeft openslaande deuren en een hoog plafond.

Indeling:

Begane grond: binnenkomst in halletje met meterkast, toilet en trapopgang. De kamer-en-suite, voorzien van de originele houten vloer, een houtkachel en openslaande deuren naar de tuin, staat in open verbinding met de keuken. De keuken is voorzien van een fornuis met brede oven en schouw, vaatwasser en koelkast. Vanuit de keuken is toegang tot de kelder op stahoogte met veel bergruimte. Aan de keuken grenst de praktische bijkeuken.

Verdieping: overloop met vaste kast, drie slaapkamers met dakkapel. De badkamer is voorzien van een ligbad, douche en wastafel. Deze verdieping is voorzien van airconditioning.

Zolder: vanaf de overloop is een vlizotrap naar de bergzolder.

Buitenom: de voortuin geeft het huis voldoende privacy en in de ruime zij- en achtertuin is altijd een plekje in de zon of in de schaduw. Er is volop ruimte om te spelen, te relaxen, te genieten van de geluiden van de natuur en om bijvoorbeeld kippen te houden. Een droom voor de rustzoeker die in het groen en sfeervol wil wonen. Het perceel is maar liefst 488 m<sup>2</sup>. Je kunt er makkelijk een zwembad plaatsen en dan is er nog ruimte genoeg voor bijvoorbeeld een moestuin.

De woning heeft een lager energielabel, dan de energiekosten doen vermoeden. In de praktijk is het een comfortabel huis met lage energiekosten.



Bijzonderheden:

- Perceelgrootte 488 m<sup>2</sup>;
- Kamer-en-suite;
- Openslaande deuren;
- Paneeldeuren;
- Houtkachel;
- C.V.-ketel 2020;
- Veranda;
- Drie slaapkamers;
- Badkamer op de verdieping;
- Airconditioning;
- Riante tuin;
- Op het zuiden.

Nieuwsgierig geworden naar dit heerlijke huis?  
Wij laten je graag en vrijblijvend deze sfeervolle  
woning zien.



# Dat wordt genieten:

Vanuit de veranda én de woning is er een heel fijn contact met de tuin.





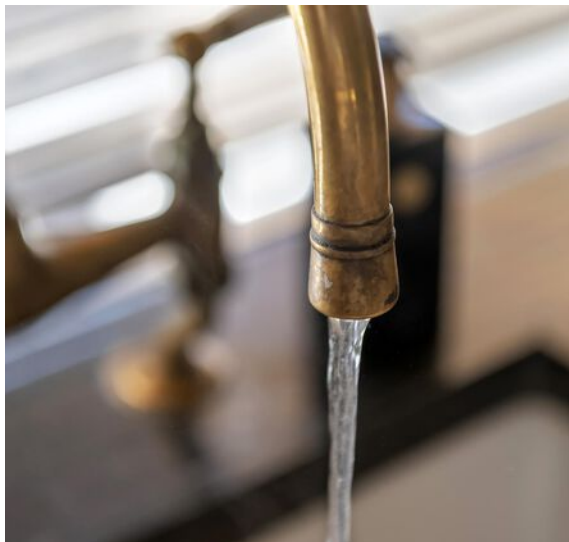
















































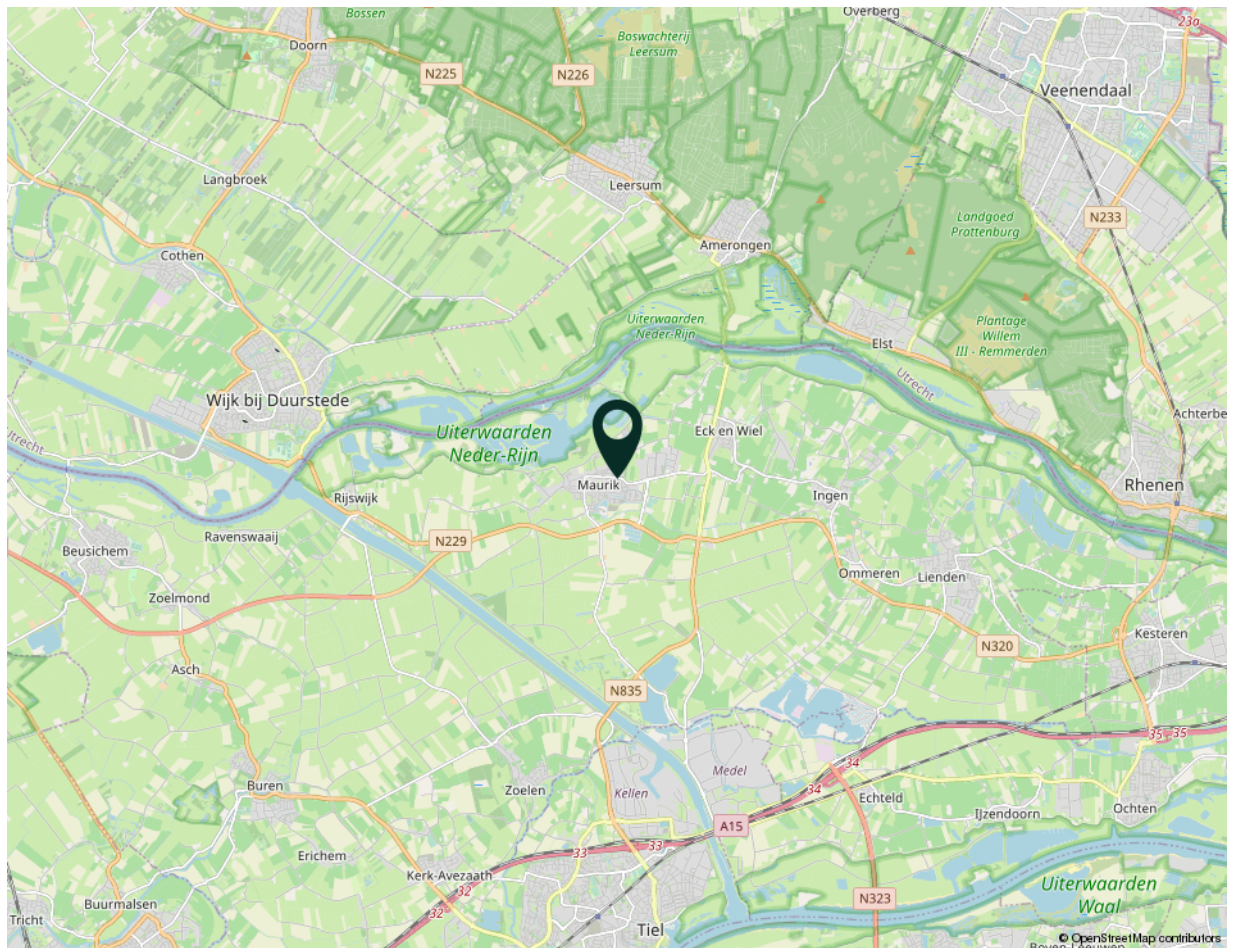
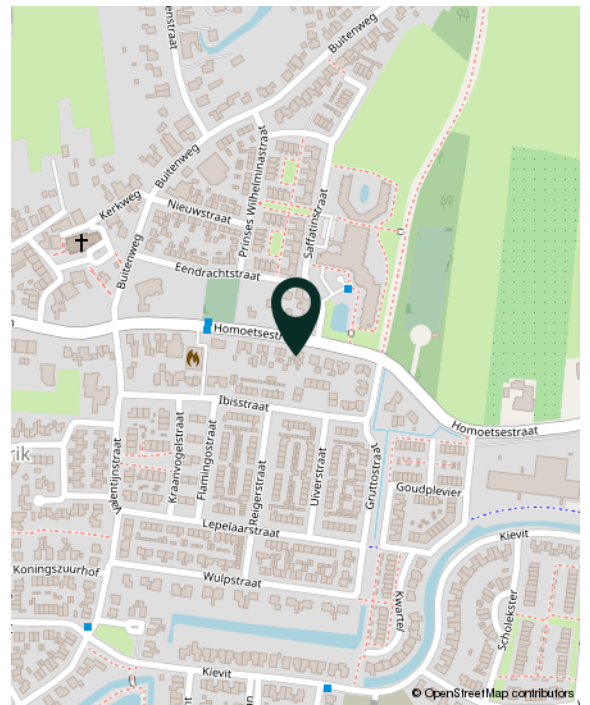






# Locatie

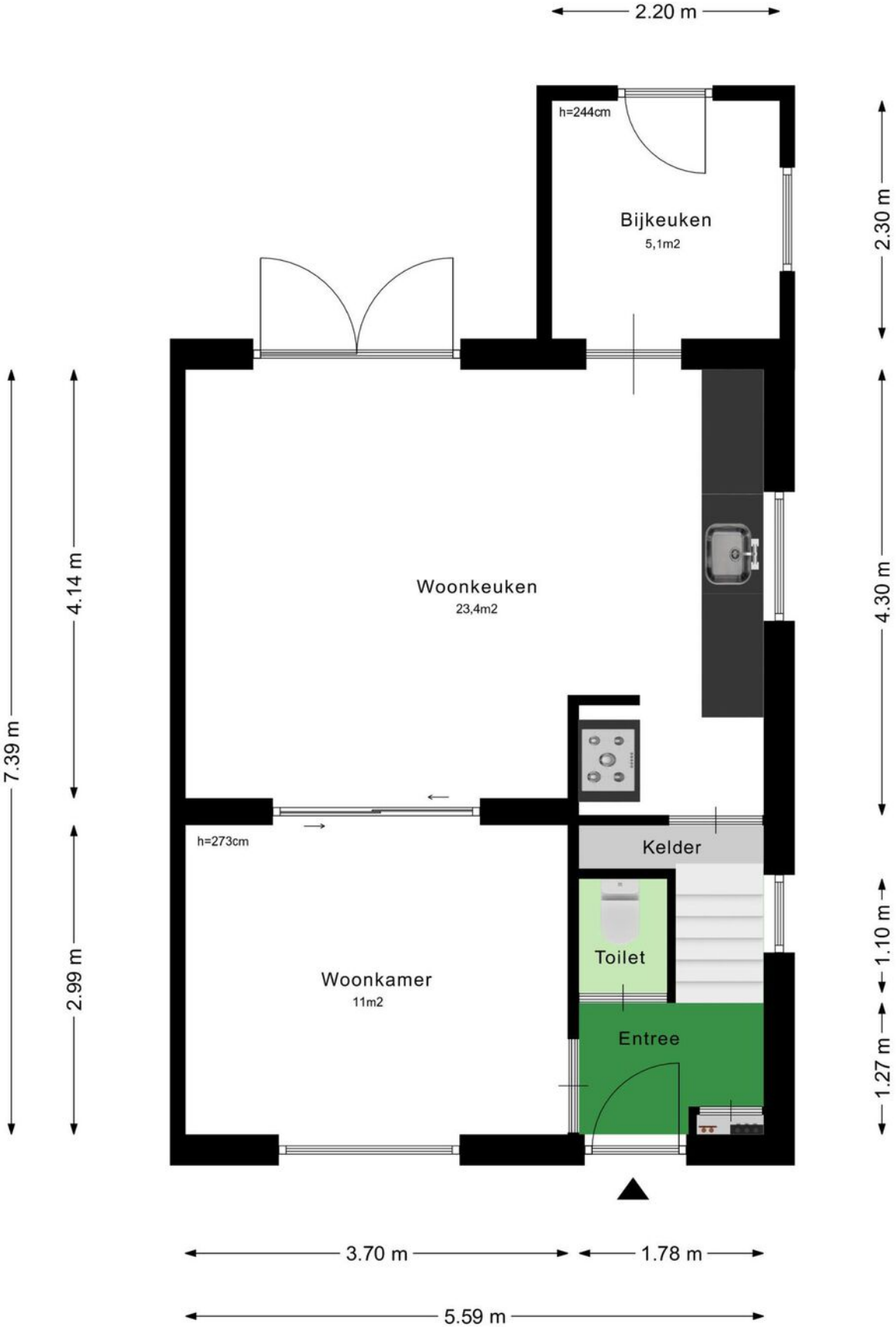
Wordt dit jouw nieuwe omgeving?



## Homoetsestraat 26 Maurik

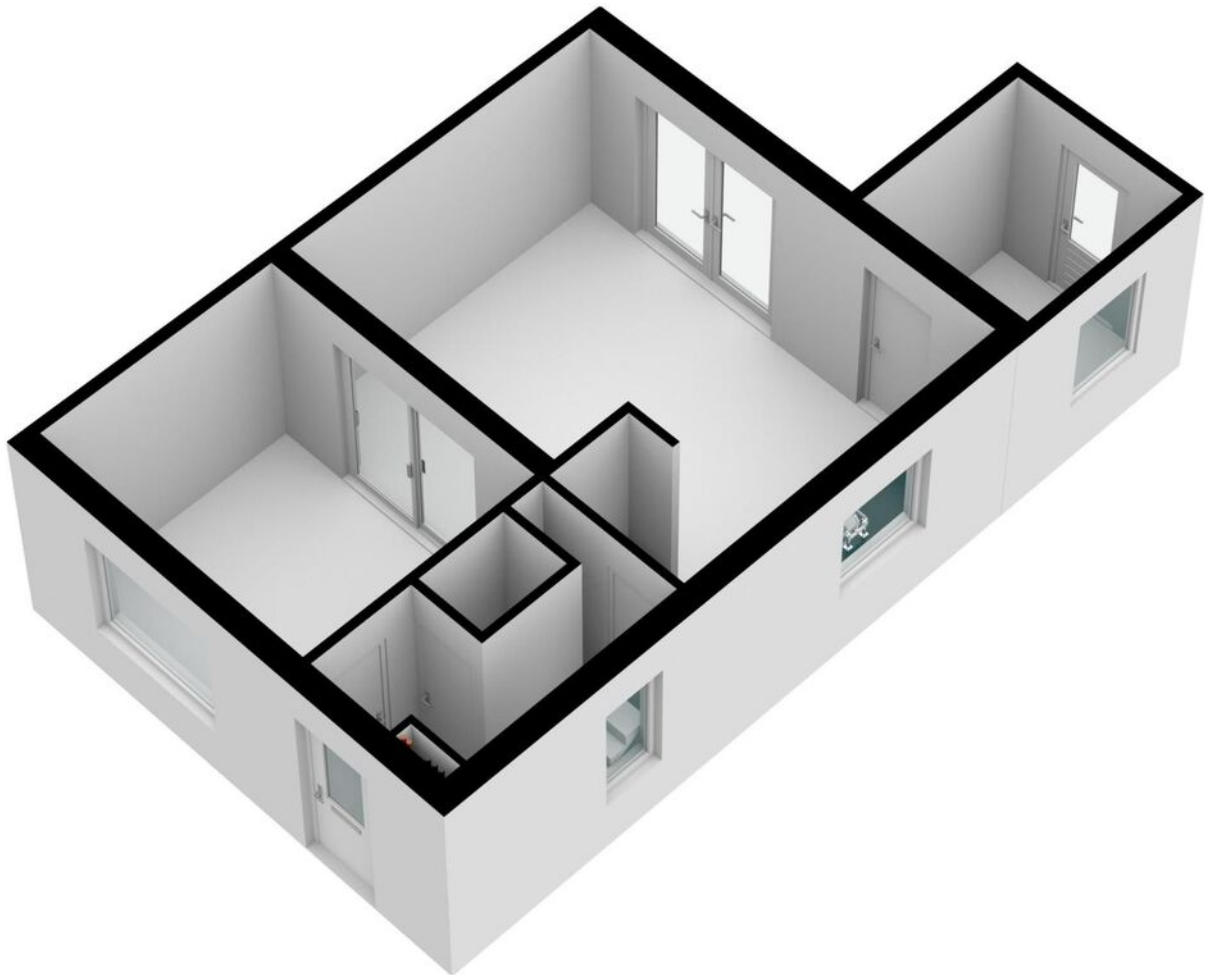


Plattegrond





# Plattegrund



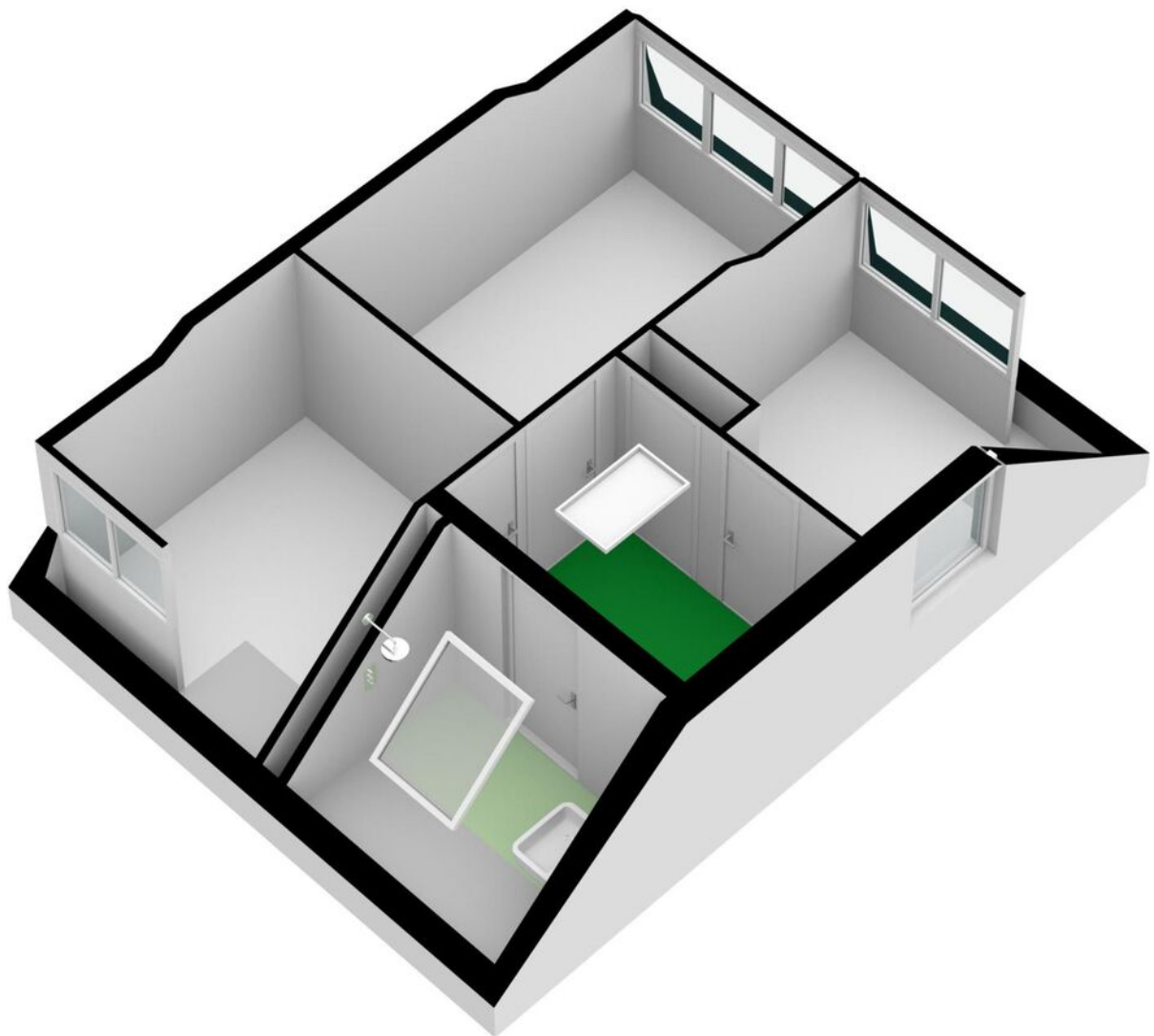


# Plattegrond





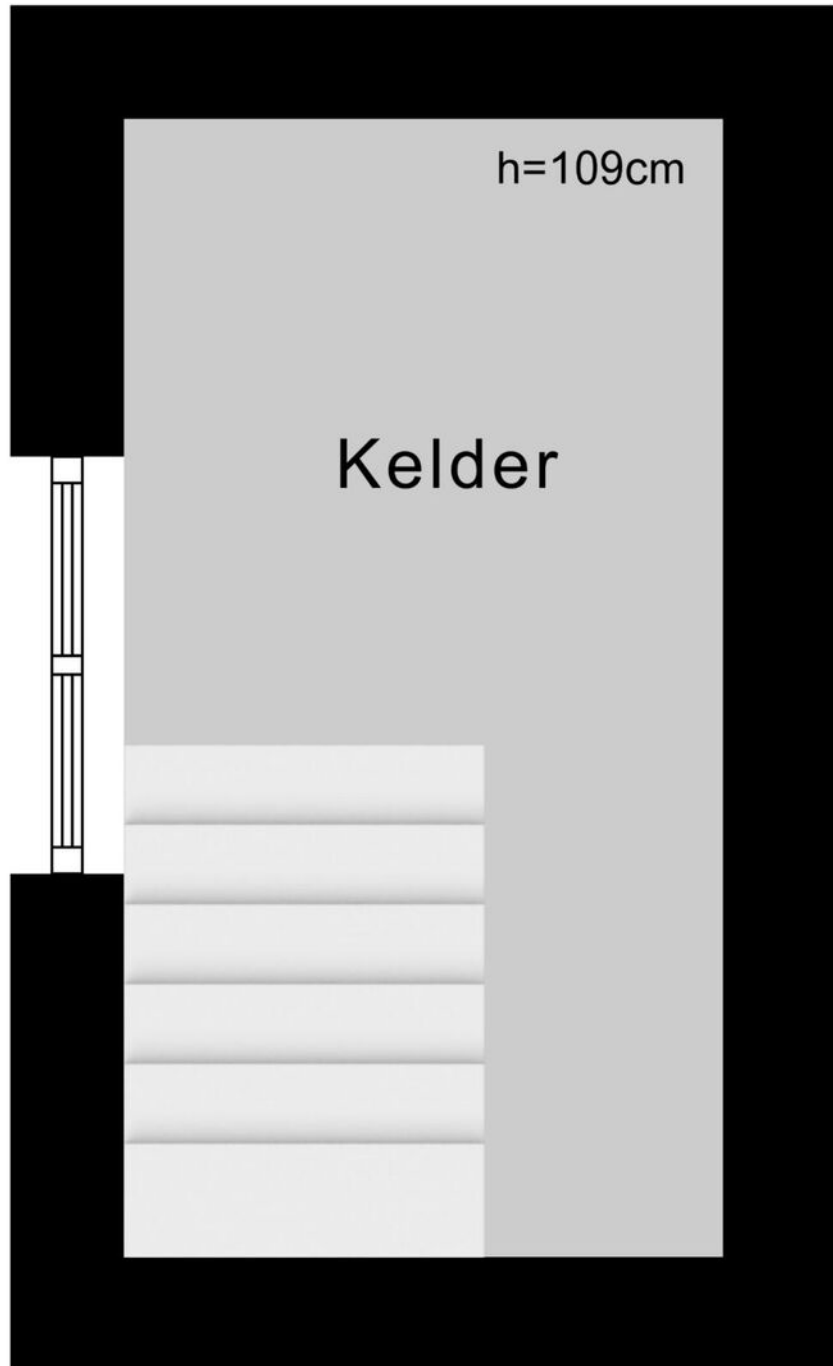
# Plattegrund





Plattegrond

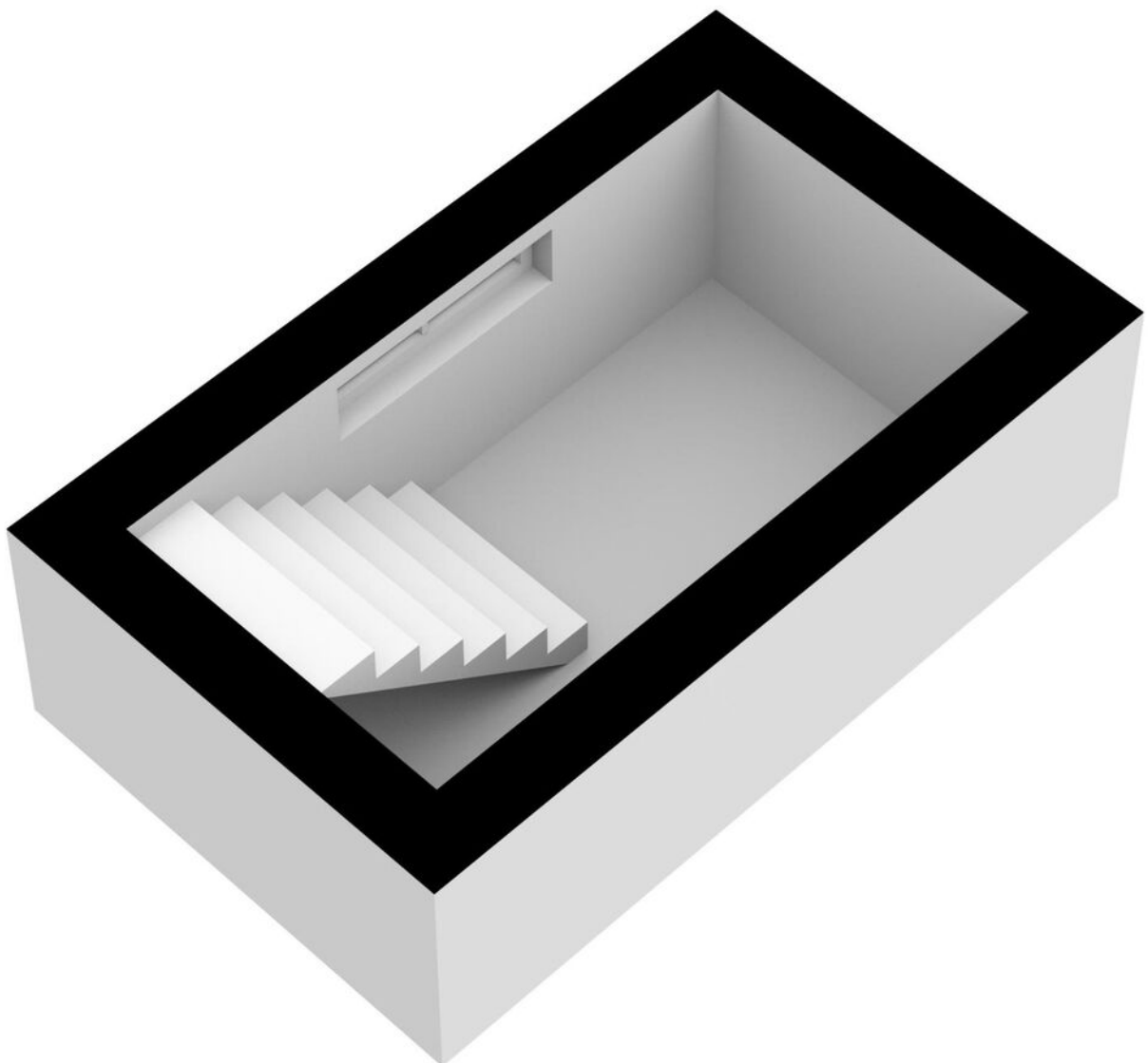
3.00 m



1.58 m



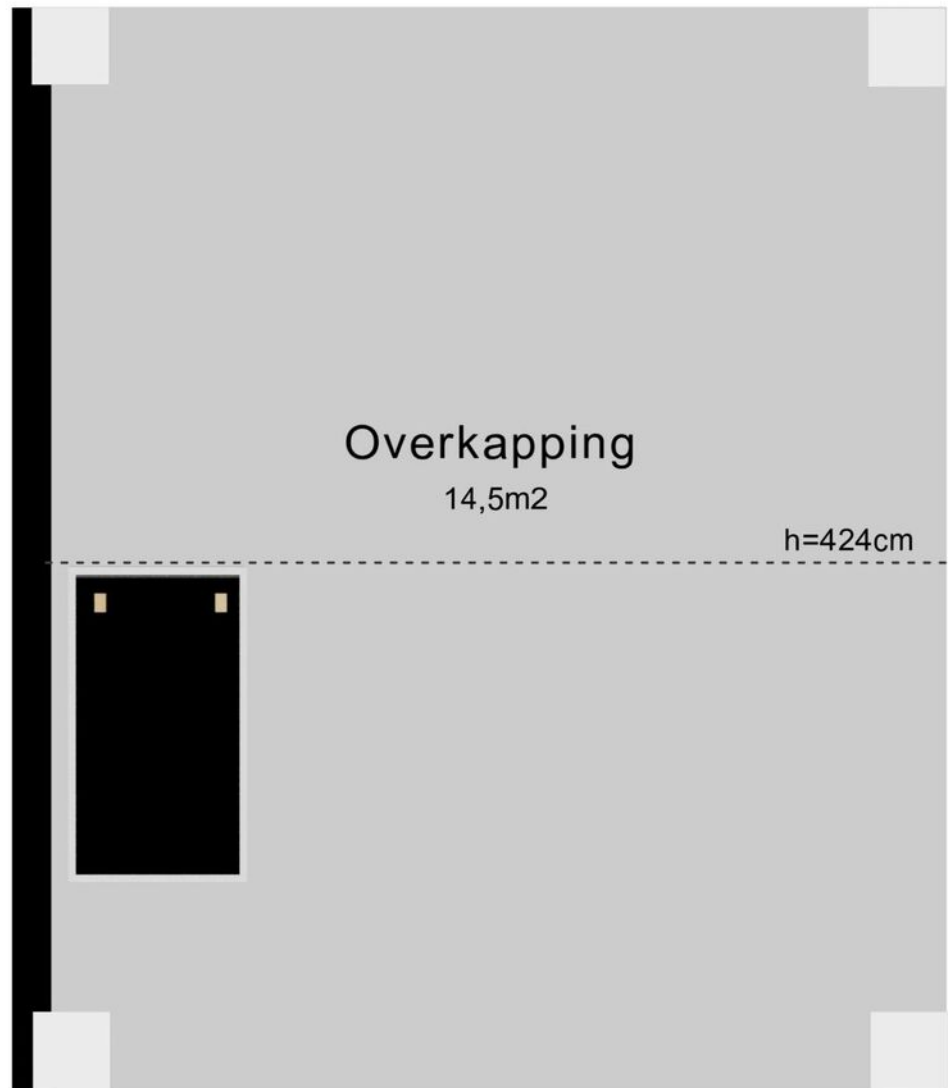
Plattegrond



Plattegrond

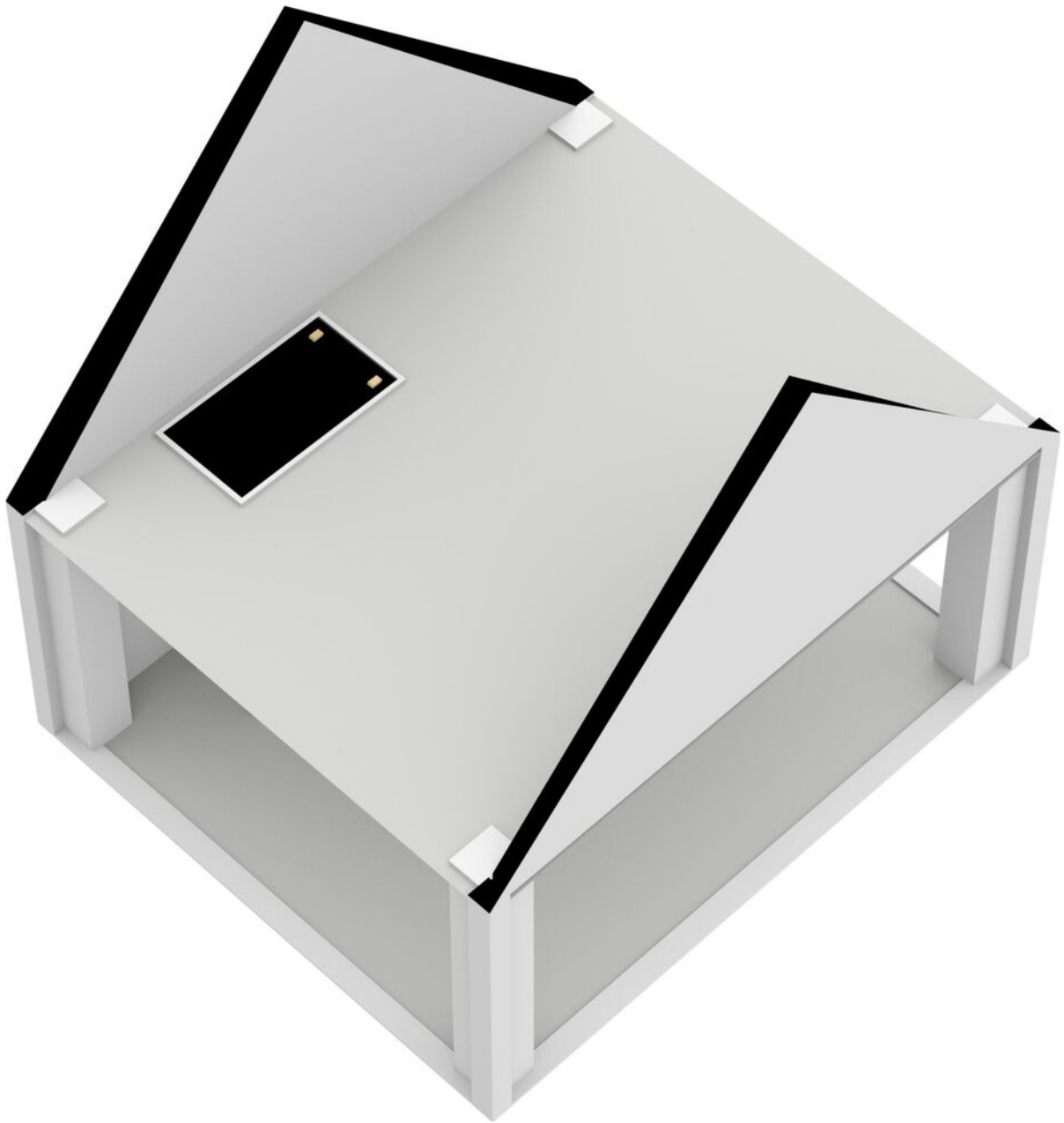
← 3.50 m →

↑ 4.15 m ↓

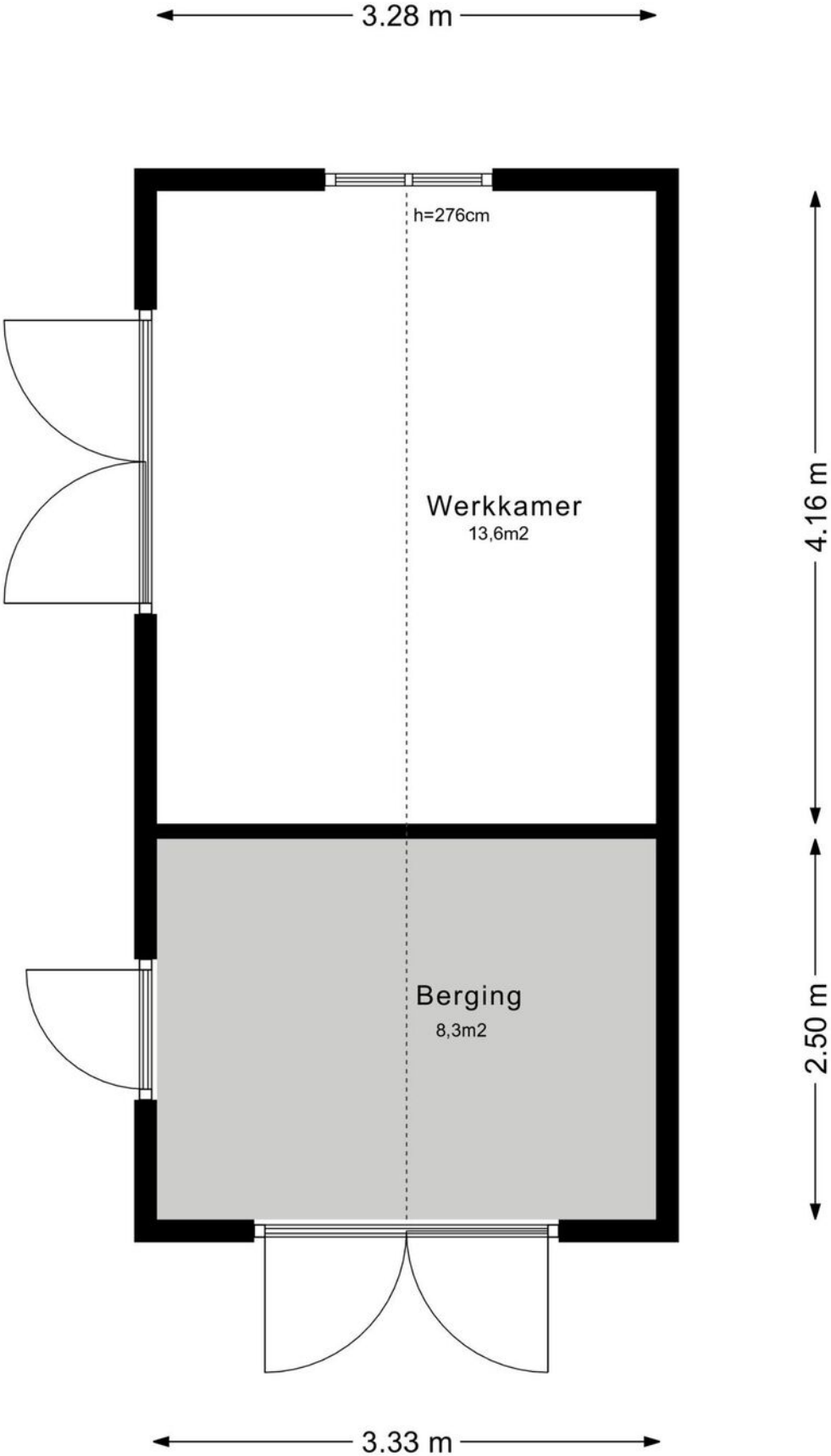




Plattegrund

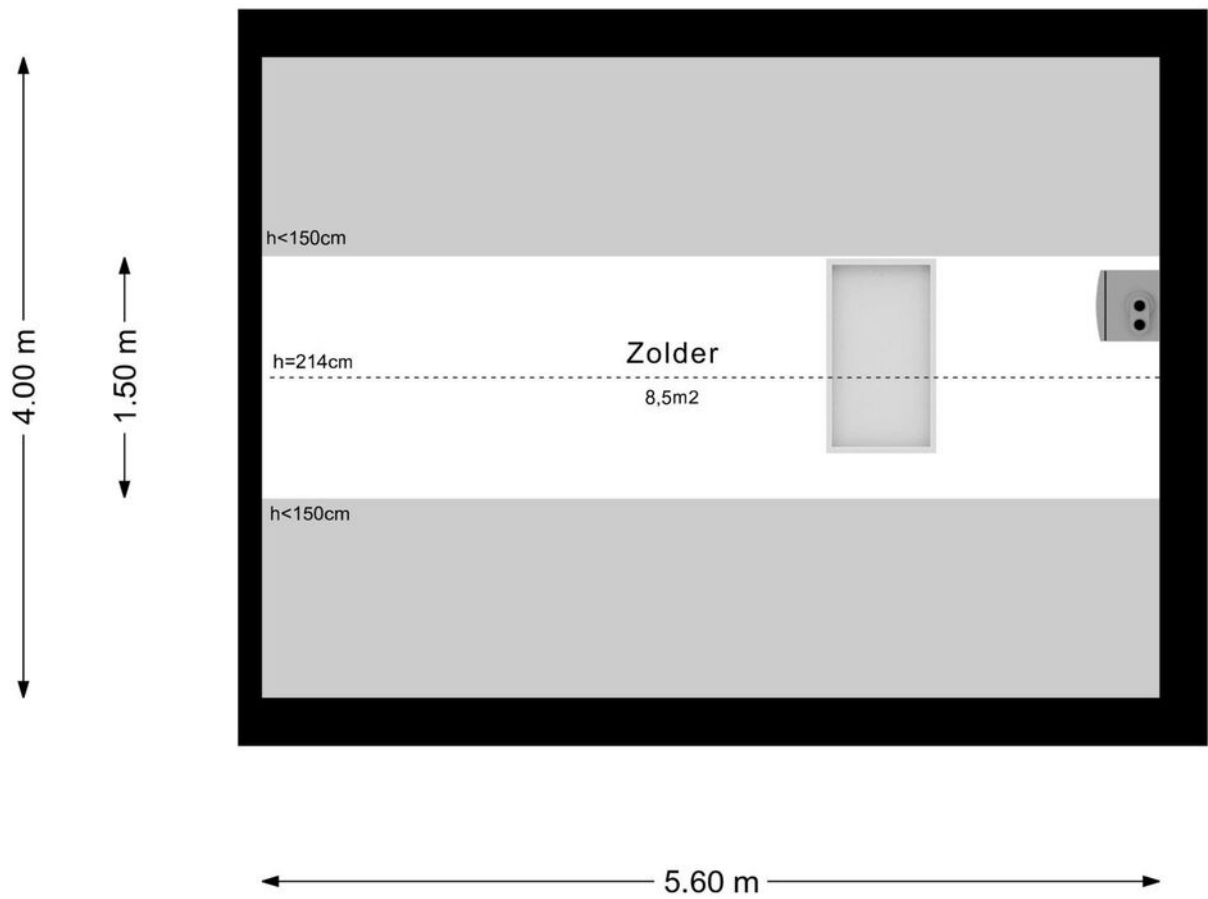


Plattegrond

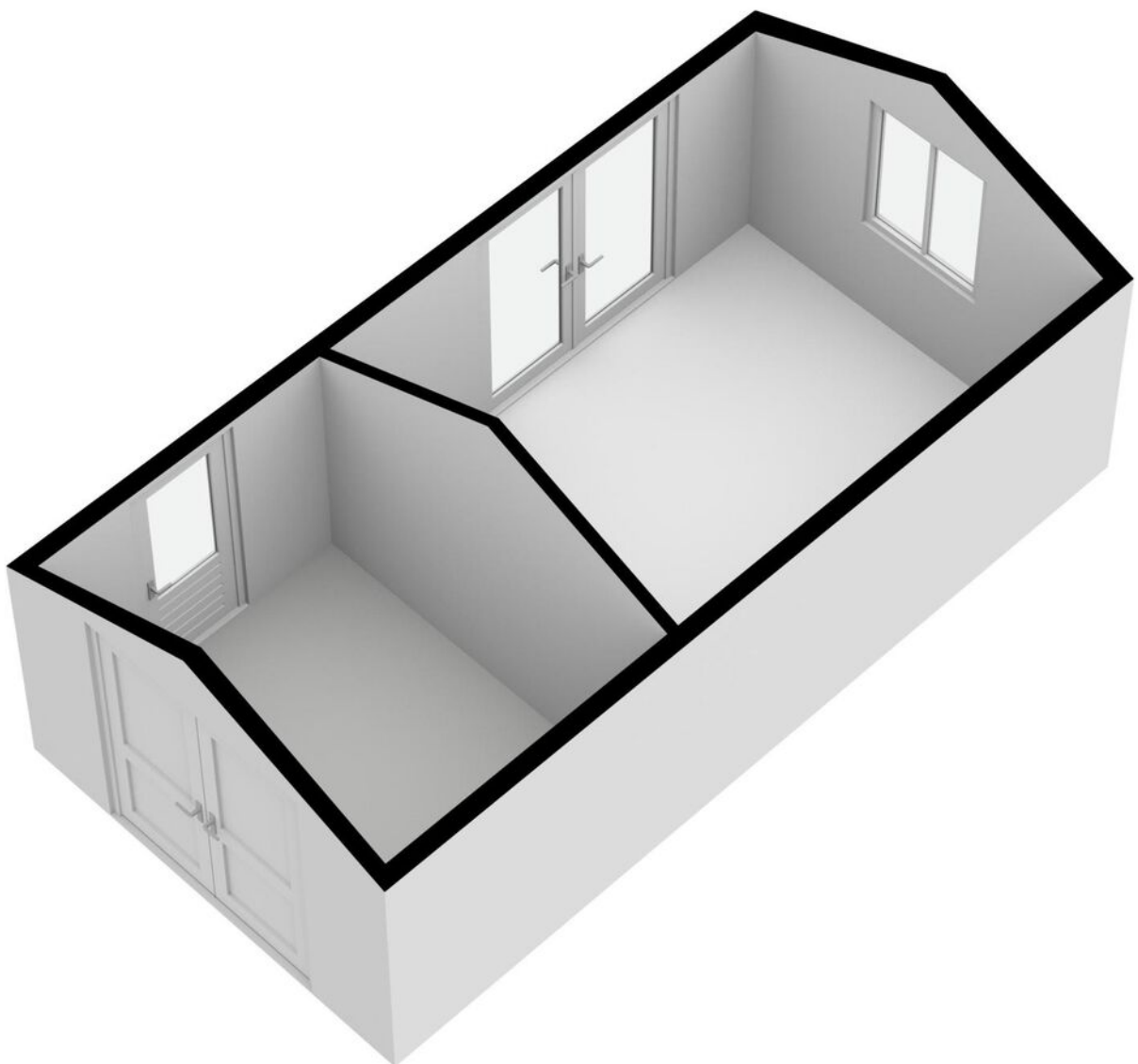




# Plattegrond

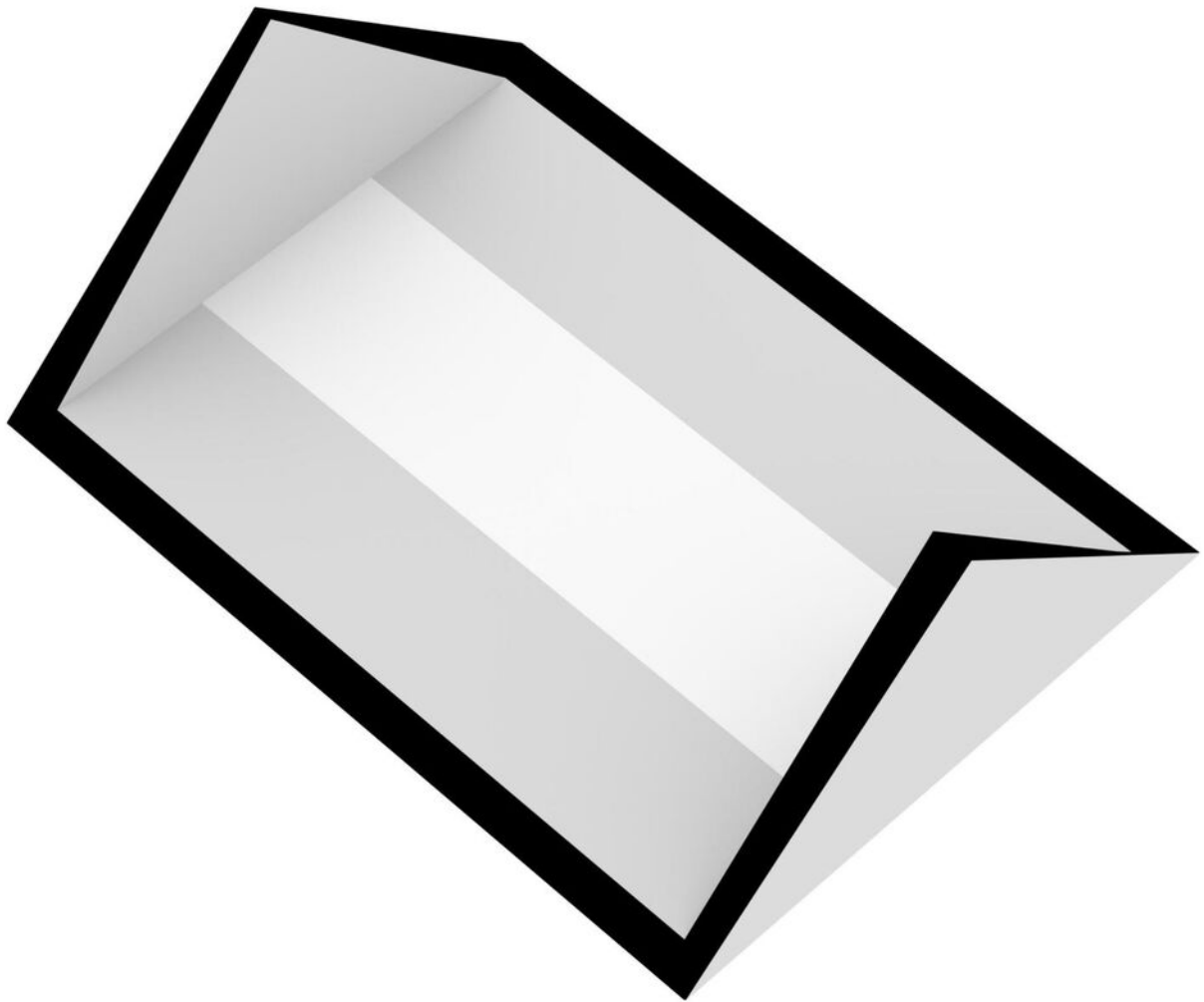


# Plattegrond





Plattegrond



Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



<p><b>12345</b> Perceelnummer</p> <p><b>25</b> Huisnummer</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>— Voorlopige kadastrale grens</p> <p>— Administratieve kadastrale grens</p> <p>— Bebouwing</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Maurik</p> <p>Secie L</p> <p>Perceel 1058</p>	
--	---	---

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 27 maart 2023  
 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.  
 De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.



# Hoe nu verder?

Stap voor stap naar een nieuwe woning

Voldoet dit huis aan jouw wensen en zie je jezelf hier wel wonen? Laat het ons dan weten. Dit zijn de stappen om over te gaan tot aankoop.

## 1. Financiën

Wat zijn jouw financiële mogelijkheden? De meeste woningzoekenden hebben al een (online) berekening gemaakt voordat ze de markt op gaan. Je kunt tot 100% van de waarde van je nieuwe woning financieren. De overige, bijkomende kosten betaal je met eigen geld.

### Het gaat om:

- overdrachtsbelasting
- notariskosten

### En optioneel:

- advies- en bemiddelingskosten
- taxatiekosten
- bouwkundig rapport
- bankgarantie
- waarborgsom Nationale Hypotheek Garantie

## 2. Benodigheden voor onderhandeling

Naast de prijs bespreek je de opleverdatum, roerende zaken (zoals een inbouwkast, gordijnen of een spiegel) en ontbindende voorwaarden (zoals financieringsvoorbehoud en een bouwkundige keuring). Raadpleeg voor de roerende zaken de zogenoemde 'lijst van zaken', die opgenomen is in deze brochure.

## 3. Ontbindende voorwaarden

Wanneer je een bod uitbrengt weet je misschien nog niet of je de financiering rondkrijgt of heb je mogelijk onvoldoende zicht op de technische staat van het huis. Daarom kun je ontbindende voorwaarden afspreken. Dit zijn de meest voorkomende:

- financieringsvoorbehoud
- bouwkundige keuring
- Nationale Hypotheek Garantie

Je koopt de woning dan onder voorbehoud dat deze zaken beter bekeken kunnen worden, binnen een gestelde termijn.

## 4. Start biedingsproces

Je kunt ons bellen om je bod en voorwaarden kenbaar te maken op telefoonnummer 0344 69 15 69. Daarna bespreken wij je voorstel met de verkoper. Je bent pas officieel in onderhandeling als wij namens de verkoper melden dat jullie in onderhandeling zijn, of wanneer er een tegenbod ligt. Er kunnen meerdere biedingen tegelijk gedaan worden. Liggen verschillende biedingen dicht bij elkaar? Dan kan het zijn dat we overgaan tot een biedingsprocedure. Alle geïnteresseerden krijgen zo tegelijk de kans om een (eind)bod uit te brengen.

## 5. Acceptatie bod

Zodra jij het met de verkoper eens bent geworden over de prijs en ontbindende voorwaarden, leggen we de afspraken vast in een schriftelijke koopovereenkomst. Jij bepaalt of je die bij ons op kantoor ondertekent of digitaal.

Datum: .....

Tijd: .....

Na het ondertekenen gaat de wettelijke bedenktijd van drie dagen in, waarbij je zonder opgaaf van reden de koop kunt ontbinden. Na deze drie dagen is de koop definitief rond, tenzij er ontbindende voorwaarden van toepassing zijn. Meer hierover bij punt 8.

## 6. Financiering afronden

Zodra jouw bod geaccepteerd wordt, is het tijd om de financiering in orde te maken. De meeste mensen sluiten hiervoor een hypotheek af en laten zich daarbij adviseren door een hypotheekadviseur. Het verwerken van een hypotheekaanvraag duurt meestal ongeveer zes weken. Geef ons even een seintje als alles rond is bij de bank zodat we op tijd zijn voordat de termijn vestreken is.

## 7. Taxatie

De hypotheekverstrekker wil weten wat de woning waard is. Daarom is voor de financiering van een huis in de meeste gevallen een onafhankelijke gecertificeerde taxateur nodig die een taxatierapport opstelt. Wij kunnen deze taxatie voor je verzorgen.

Maak daarvoor een afspraak met ons:

Taxateur: .....

Datum taxatie: .....

Is er geen taxatie vereist door de bank? Laat het ons dan even weten.

## 8. De koop is rond, tenzij...

Zodra de hypotheek geregeld is, de bedenktijd is verstreken en eventuele ontbindende voorwaarden niet van toepassing zijn, is de koop in principe definitief.

Als je na de datum voor de ontbindende voorwaarden toch afziet van de koop van het huis, betaal je een boete aan de verkoper. Die boete bedraagt meestal 10% van de totale koopsom, plus eventuele schadevergoeding.

## 9. Oplevering

Jij kiest zelf een notaris voor de financiële afwikkeling. Je betaalt vrijwel altijd via een hypotheekverstrekker bij de notaris de koopsom, de overige kosten en eventueel de prijs van de overgenomen roerende zaken.

Voor de afgesproken leveringsdatum ontvang je van de notaris een concept-leveringsakte en een nota van de afrekening. Vlak voor de overdracht inspecteer je de woning om te zien of die nog in de afgesproken staat is. Wij plannen daar, samen met de verkopende partij, een datum voor in. De meterstanden worden ook bij de inspectie opgenomen. Deze dien je daarna zelf door te geven. Daarna zorgt de notaris dat de betaling tot stand komt.

Tot slot teken je de akte van levering bij de notaris en krijg je de sleutels.

Notaris: .....

Datum: .....

Tijd inspectie: .....

Tijd overdracht: .....

# Het is geluk(t)

De woning is nu van jou!

Gefeliciteerd!



# Algemene informatie

## Verantwoording

De verstrekte gegevens in deze verkoopdocumentatie zijn met zorg verzameld. Voor de juistheid van de informatie aanvaarden noch wij noch de verkoper enige aansprakelijkheid. Aan de informatie kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Indien je na het lezen van deze documentatie nog vragen hebt, dan verzoeken wij je contact op te nemen met een van onze medewerkers.

## Onderzoeksplicht koper + mededelingsplicht

Deze objectinformatie beoogt geen uitputtende lijst te geven met betrekking tot mogelijk aanwezige gebreken in de woning. Op grond van het Burgerlijk Wetboek rust er op de koper van een woning een onderzoeksplicht. Dit houdt in dat de koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling of de woning de eigenschappen zal bezitten om te voldoen aan het gebruik dat hij van de woning zal willen maken.

## Voorwaarden bij aankoop van deze woning

Tenzij anders overeengekomen, zal de koopakte worden opgemaakt door Familie Beekhuizen Makelaardij volgens de model-koopakte, die is opgesteld door de Nederlandse Vereniging van Makelaars in onroerende goederen en vastgoeddeskundigen (NVM), de Consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. Deze akte kan worden aangevuld met extra artikelen. Vraag de makelaar naar de aanwezigheid hiervan. Tenzij anders is vermeld, is de notariskeuze aan de koper. Behoudens nadere afspraken zal in de koopakte worden opgenomen dat de koper na het tot stand komen van de mondelinge overeenkomst, binnen 7 weken een waarborgsom zal storten op de rekening van de notaris van zijn keuze voor het bedrag van 10% van de koopsom. De waarborgsom kan worden vervangen door een bankgarantie van een Nederlandse bankinstelling.

## Bouwkundige risico's

Het verdient aanbeveling om een (bouwkundig) deskundige in te schakelen. Indien koper besluit om niet tot inschakeling van een deskundige over te gaan, komen eventuele nadelige gevolgen hiervan volledig voor zijn rekening.

## Vloeren

Indien de woning gebouwd is in de periode van 1965- 1983 bestaat de mogelijkheid dat de constructie is uitgevoerd met betonnen vloeren zoals Kwaaitaal-, Omnia- of Mantavloeren. Er is gebleken dat in gebieden met een hoge vochtigheidsgraad betonschade kan ontstaan door in de vloer aanwezige chloriden, die de sterkte van het beton en eventuele bewapening kan aantasten.

## Asbest

Indien de woning gebouwd is in de periode 1965- 1983 zijn er mogelijkereasbesthoudende materialen verwerkt. Bij eventuele verwijdering van deze materialen dienen speciale maatregelen op grond van de geldende milieuregelingen genomen te worden, die extra verwijderingskosten met zich mee kunnen brengen.

## Bodemverontreiniging/ondergrondse tanks

Verkoper heeft geen onderzoek laten verrichten naar de eventuele aanwezigheid van verontreinigende stoffen in de ondergrond. Voor zover verkoper bekend, is er geen ondergrondse tank voor de opslag van (vloei)stoffen in de grond aangebracht, tenzij uitdrukkelijk anders vermeld. Door verkoper wordt geen enkele aansprakelijkheid aanvaard in geval van achteraf blijvende bodemverontreiniging, van welke aard dan ook, tenzij uitdrukkelijk anders is overeengekomen.

## Gunning

Verkoper behoudt zich uitdrukkelijk het recht voor het object te gunnen aan de gegadigde van zijn keuze.

# Algemene informatie

## **Wanneer ben ik in onderhandeling?**

Je bent in onderhandeling als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met je in onderhandeling is. Je bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij je bod met de verkoper zal overleggen. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat de woning, zoals dat heet, onder bod is.

## **Mag het bezichtigen doorgaan tijdens een onderhandeling?**

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eersteieder hoeft niet de beste te zijn. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, onder bod is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken. Vraag de makelaar naar de te volgen procedure, indien je ook een bod wenst uit te brengen.

## **Mag een makelaar tijdens de onderhandeling een andere verkoopprocedure gaan hanteren of een bieding van een andere partij aannemen?**

Ja, dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandelingen beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. De verkoper dient echter wel eerst eventuele gedane toezeggingen na te komen.

## **Moet de makelaar indien er meerdere biedingen zijn, de verschillende biedingen in een bepaalde volgorde afwerken?**

Nee. In overleg met de verkoper wordt de gewenste onderhandelingsmethodiek bepaald. Er zijn verschillende onderhandelingsmethodieken mogelijk. Daarbij dient voorop te staan dat duidelijkheid verschaft wordt aan de betrokkenen. De Centrale Raad van Toezicht heeft tevens als eis gesteld dat gegadigden niet tegen elkaar uitgespeeld mogen worden. Hiervan is in elk geval sprake als de makelaar aan een gegadigde kenbaar maakt wat een andere kandidaat geboden heeft.

## **Wanneer komt een koop tot stand?**

Een overeenkomst is pas een overeenkomst als een schriftelijk koopcontract door beide partijen is ondertekend. Eventueel door de koper te maken voorbehouden (zoals het verkrijgen van hypotheek, Nationale Hypotheek Garantie), worden alleen vermeld als deze in de onderhandelingen zijn afgesproken. Na het tekenen van de koopakte heeft de koper een wettelijke bedenktijd van drie dagen. In deze bedenktijd is het mogelijk om zonder verdere gevolgen de koop te ontbinden. De tussen koper en verkoper te sluiten koopovereenkomst komt uitsluitend tot stand als beide partijen een schriftelijke koopakte hebben ondertekend. Zolang er nog geen door beide partijen getekende koopakte is, is verkoper niet verplicht mee te werken aan het tot stand brengen van de koopovereenkomst.

## **Wanneer begint/eindigt de bedenktijd?**

De bedenktijd begint op de dag die volgt op de dag dat (een afschrift van) de tussen partijen opgemaakte akte aan koper ter hand is gesteld. De bedenktijd eindigt tegen 24.00 uur van de laatste dag die van de bedenktijd deel uitmaakt. Het is dus niet van belang hoe laat de koper het afschrift van de akte heeft ontvangen. Eén dag in het weekend telt mee, feestdagen tellen nooit mee.

## **Wat zijn ontbindende voorwaarden?**

Geldige redenen, die in het koopcontract zijn vastgelegd, om de koop van een woning te annuleren. Bij de koop van een woning is het mogelijk om ontbindende voorwaarden op te nemen voor het verkrijgen van een passende financiering, en (indien van toepassing) voor een huisvestingsvergunning of Nationale Hypotheek Garantie. Indien het voorbehoud van financiering is opgenomen hanteren wij hiervoor meestal een termijn van 6 weken. De ontbindende voorwaarden gaan lopen vanaf datum mondelinge koop en moeten tijdens de onderhandelingen overeengekomen zijn.



# Welkom bij de familie

---

Wij staan voor jou klaar

Geboren en deskundig in de Betuwe

## Een zorgeloze reis

Is dit jouw droomhuis, of toch niet helemaal? Zoek je iets groters, meer landelijk of juist liever klein maar fijn? Verhuizen begint met een zoektocht. Weten wat je bestemming wordt, is de eerste stap.

Maar de weg ernaar toe? Die kan vol hobbels zitten. Want er komt altijd meer kijken bij het kopen van een woning dan mensen verwachten, dat weten wij maar al te goed. En dan: verkopen! De reis hervat zich. Wat wil je bereiken? En wat is daarvoor nodig? Wij bezorgen je een zorgeloze reis over de woningmarkt.

Wij zijn jouw navigatie op de route naar een geslaagde verkoop. Stap voor stap begeleiden we jou naar je einddoel. In dertig jaar hebben we al ontelbare wegen bewandeld. We kennen de weg in de Betuwe en weten wanneer we binnendoor moeten gaan of beter de doorgaande weg kunnen nemen.

Wij bereiden je voor op afslagen en nemen desgewenst ook het stuur van je over - waarbij we je op de hoogte houden van de vorderingen. Het gaat ons niet zozeer om de overdracht van de stenen, want dat komt wel goed. Het gaat ons om jou. We bezorgen je een probleemloze reis, met zo min mogelijk spanning onderweg. En wij hopen dat de eindbestemming beter bevalt dan je van tevoren had gehoopt.

We zijn direct, snel, gepassioneerd, sterk en veelzijdig. We schakelen met de hand, want we houden van precisie en maatwerk.

Als je bij ons instapt stippelen wij in overleg met jou een zorgeloze reis uit, met welkome verrassingen onderweg.







# Dit is Henriëtte van Vessem

Makelaar, taxateur  
moeder, zus, verbinder en creatief



Henriëtte drinkt  
graag cappuccino



Makelen zit in  
haar DNA



Henriëtte houdt van  
vernieuwing

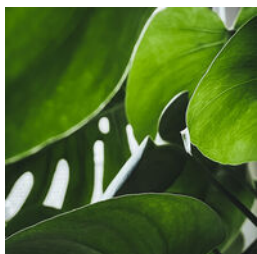
Henriëtte van Vessem is - in willekeurige volgorde - makelaar, taxateur, marketingmanager, moeder van Roos en Iris, zus van makelaar en taxateur Jeroen en hobbykok. Voor de Familie Beekhuizen doet ze de overall bedrijfsvoering. Henriëtte houdt van vernieuwing en richt zich in haar aanpak waar mogelijk op innovatie.

Makelen zit in haar DNA. Als dochter van oprichter Heleen Beekhuizen deed Henriëtte vanaf haar veertiende allerlei kleine klusjes voor de makelaardij, die Henriëtte op 29-jarige leeftijd samen met haar broer Jeroen overnam. Man Ap van Dolderen is nieuwbouwspecialist. Het gaat in Henriëtte's wereld 24 uur per dag over het vak.

Ze is een verbinder en verliest daarbij de resultaten nooit uit het oog. Henriëtte is een rots in de branding voor kopers, verkopers én voor familieleden.



**Tip van Henriëtte** "Een woning met een frisse plant erin trekt de aandacht. Een gezonde plant is een eyecatcher voor je interieur, de boel leeft er letterlijk van op. Geen groene vingers? Zet dan tijdens de presentatie een vers boeket bloemen neer."





# Dit is Jeroen van Vessem

Makelaar, taxateur  
broer, oom, betrokken



Jeroen drinkt zijn  
koffie zwart



Jeroen is punctueel  
en resultaatgericht



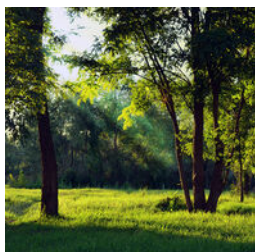
Jeroen is een  
wandeland archief

Jeroen van Vessem staat in zijn kracht als hij alles mag doen: van de eerste kennismaking tot de afronding bij de notaris. Jeroen is iemand die er geen doekjes omheen windt: hij is direct en eerlijk. Je weet precies wat je aan hem hebt. Resultaat staat voorop. Bovendien werkt hij razendsnel en is hij altijd enthousiast.

In 1996 begon Jeroen bij de Familie Beekhuizen, de makelaardij die zijn moeder Heleen ooit begon. Inmiddels heeft hij samen met zijn zus Henriëtte de makelaardij overgenomen. Er is in de Betuwe geen makelaar te vinden die meer woningen verkocht dan Jeroen. Hij kent vrijwel alle families in de regio, bedient vaak generatie op generatie. Jeroen is een wandelend archief. Hij kan zelfs huizenprijzen van 25 jaar geleden nog opnoemen. Hoe hij dat doet? Dat gaat vanzelf. Dat komt voort uit betrokkenheid.



**Tip van Jeroen** “Goed onderhouden woningen verkopen we voor een hogere prijs. Dus laat een stukadoor komen en bespaar ook niet op een (buiten)schilder. Twijfel je over de kleur? Wit wordt altijd gewaardeerd. En maak je tuin groen!”









**FAMILIE BEEKHUIZEN**  
Makelaars & taxateurs

---

## Geboren en deskundig in de Betuwe



### **Bezoek- en postadres**

Familie Beekhuizen Makelaardij  
Koopsestraat 1  
4011 LS Zoelen

T (0344) 69 15 69

E [info@familiebeekhuizen.nl](mailto:info@familiebeekhuizen.nl)

### **Neem vrijblijvend contact met ons op**

We denken en zoeken  
graag met jou mee.  
De koffie staat klaar.

